

A.I. in sales management

STAP IN DE WERELD VAN AI-GESTUURDE SALES MANAGEMENT!

-  Gent
-  2 sessie(s)
-  495,00 excl. BTW

Omschrijving

INTRODUCTIE

Stap in de wereld van AI-gestuurde Sales Management!

Mis de kans niet! Ontdek in deze interactieve workshop hoe u ChatGPT, Gemini en andere krachtige generatieve AI-tools optimaal kunt benutten om uw Sales Management te transformeren.

OMSCHRIJVING

- Wilt u snel en effectief leren werken met generatieve AI in Sales Management?
- Vraagt u zich af hoe u deze technologie achter de schermen kunt inzetten en effectief kunt toepassen?

In onze live workshop behandelen we niet alleen hoe u AI-tools zoals ChatGPT en Gemini correct gebruikt, maar ook waar u op moet letten en wat u beter vermijdt. We eindigen ook met wat de beste manier is om change management toe te passen binnen jouw team(s). U krijgt antwoorden op deze en vele andere vragen, duidelijk en direct toegepast op uw werk in Sales Management.

VOOR WIE IS DEZE OPLEIDING BESTEMD?

Deze workshop is perfect voor sales managers die willen begrijpen en toepassen wat AI nu en in de toekomst voor hun verkoopstrategieën en teambeheer kan betekenen. Zet nu uw stappen in AI en voorkom dat u straks de aansluiting mist!

Hoe ziet het programma van deze opleiding eruit?

Hoe ziet het programma van deze opleiding eruit?

- Leer de basis van generatieve AI en de meest gebruikte tools kennen.
- Ga zelf aan de slag met AI-gestuurde verkoopstrategieën, onder begeleiding instructie.
- Ontdek hoe u de kwaliteit van uw verkoopprognoses en klantinteracties analyseert en optimaliseert.
- Beoordeel verschillende AI-tools op bruikbaarheid en functionaliteit voor uw specifieke behoeften.
- Ontwerp complexe prompts en leer geavanceerde functies te gebruiken om AI maximaal te benutten in Sales Management.
- Verken hoe u uw team(s) kunt enthousiasmeren om met AI aan de slag te gaan op een interessante, correcte manier.

Resultaten van deze workshop:

- U kunt zelf AI-tools gebruiken voor diverse verkoopdoeleinden.
- U begrijpt de sterke en zwakke punten van verschillende generatieve AI-assistenten.
- U bent in staat om strategisch te kiezen welke tool het beste past bij uw verkoopdoeleinden.
- U weet hoe u AI integreert in uw verkoopprocessen om efficiëntie en effectiviteit te verhogen.
- U weet hoe u om kunt gaan met de vernieuwing die AI uw team(s) brengt.

Deze vragen (en meer) worden beantwoord:

- Hoe start ik met ChatGPT en andere AI-tools voor effectieve verkoopstrategieën?
- Hoe zorg ik ervoor dat mijn verkoopprognoses accuraat en van hoge kwaliteit zijn?
- Hoe kan ik mijn verkoopteam motiveren en begeleiden met behulp van AI?
- Hoe kan ik AI integreren in mijn bestaande verkoopprocessen zonder onderbrekingen?

Let op: deze onderwerpen komen nu niet aan bod:

Gebruik van AI voor niet-tekstuele toepassingen zoals het genereren van beelden, video's, of het programmeren.

Waarom niet?

Omdat we ons willen focussen op wat echt telt voor sales professionals: effectieve en efficiënte Sales Management met AI.

Mis deze kans niet om perfect op de hoogte te zijn van hoe AI in uw team(s) wordt toegepast en kan versterken, en om een voortrekkersrol te spelen als innovator.

Locaties en data

GENT

Vanaf 17/06/2025

Raymonde de Larochelaan 13, 9051 Gent

€ 495,00 excl. BTW

[👁️ Bekijk lesdata](#)**Lesdagen**

dinsdag (17/06)

dinsdag (17/06)

Uur

09:00 - 12:00

13:00 - 16:00

Duur

2 sessie(s)